

Ігор Васильович ІЩЕНКО

Доктор політичних наук, професор,
завідувач кафедри міжнародних відносин,
Дніпровський національний університет
імені Олеся Гончара,
пр. Гагаріна 72, Дніпро, 49010, Україна

Ihor ISHCENKO

D.Sc (Political Science), Professor,
The Head of International Relations Department,
Oles Honchar Dnipro National University,
Gagarina Ave., 72, Dnipro,
49010, Ukraine

Email: iv.ishchenko@gmail.com, ORCID: <https://orcid.org/0000-0001-5799-7364>

УДК 327.3(569.4+510)

**ПРАКТИКА РЕАЛІЗАЦІЇ ТЕХНОЛОГІЙ М'ЯКОЇ СИЛИ, ПУБЛІЧНОЇ ДИПЛОМАТІЇ
У ДВОСТОРОННІХ ВІДНОСИНАХ ІЗРАЇЛЮ ТА КНР**

Received 13 October 2023; revised 30 October 2023; accepted 02 November 2023

DOI: 10.15421/352325

Анотація

Досліджено двосторонні відносини Ізраїлю та КНР з огляду на залежність динаміки їх співробітництва від ступеня мотивації країн до нього. З'ясовано способи взаємної мотивації, що ґрунтуються на публічній дипломатії та м'якій силі.

Мета статті полягає у здійсненні аналізу найбільш актуальних аспектів практики з реалізації технологій публічної дипломатії, м'якої сили у двосторонніх відносинах Ізраїлю та КНР.

Актуальність статті полягає у можливості використати економічний потенціал Китаю тій державі, що володіє інформацією про глибинні культурні традиції Гуаньсі. Ще важливо проаналізувати як Ізраїлю вдається балансувати між США і КНР, задовольняючи свої інтереси, і оцінити роль Китаю у врегулюванні конфлікту на Близькому Сході.

У результатах дослідження встановлено, що технології публічної дипломатії, м'якої сили у двосторонніх відносинах Ізраїлю та КНР, синкретичні з офіційною дипломатією. Вони спираються на культурні особливості Гуаньсі, властивої Китаю, та логіку транзакційної взаємодії з боку Ізраїлю. Китай використовує в публічній дипломатії схильність ізраїльтян до швидкого прийняття рішень. Технології зовнішньої політики на вищому рівні Ізраїлю орієнтовані, в тому числі, на використання співробітництва з Китаєм як подразника для США, їх мотивації до надання більшої допомоги Ізраїлю. Китай активно використовує англійськомовні ЗМІ для позиціонування себе як миролюбної економічно розвинутої, готової до співробітництва країни. Китай прагне зберегти для себе як ринок Ізраїлю, так і ринок Палестини, тому виступає з мирними ініціативами, поводить себе як нейтральна держава, зацікавлена у стабільності регіону на Близькому Сході.

Аналіз основних технологій публічної дипломатії та застосування м'якої сили у двосторонніх відносинах Ізраїлю та КНР показав їх зорієнтованість на взаємну мотивацію до співробітництва в економічній сфері. Китай намагається переконати громадськість Ізраїлю, а також вплинути на критичність суджень уряду США про безпечність своєї зовнішньої політики, тобто зміст технологій публічної дипломатії та м'якої сили Китаю полягає у створенні й підтриманні іміджу своєї країни як безпечної, миролюбної держави, готової йти на зустріч будь-яким ініціативам, зорієнтованим на задоволення інтересів партнерів. Ізраїль також переконує громадськість, що необхідно розширювати двосторонні відносини з КНР, причому не тільки з метою збільшення товарообігу, а також стимулювати США до надання більшої допомоги Ізраїлю.

Ключові слова: зовнішня політика, технології, Ізраїль, Китай, публічна дипломатія, м'яка сила, міжнародні відносини, двосторонні відносини.

PRACTICE OF IMPLEMENTATION OF SOFT POWER TECHNOLOGIES, PUBLIC DIPLOMACY IN BILATERAL RELATIONS BETWEEN ISRAEL AND CHINA

Abstract

The bilateral relations between Israel and China are studied, taking into account the dependence of the dynamics of their cooperation on the degree of motivation of the countries for it. Methods of mutual motivation based on public diplomacy and soft power are identified.

The authors set a goal to analyze the most relevant aspects of the practice of implementing public diplomacy technologies and soft power in bilateral relations between Israel and China.

The relevance of the article lies in the ability to use the economic potential of China to the state that has information about the deep cultural traditions of Guanxi. It is important to analyze how Israel manages to balance between the United States and China, satisfying its interests. We are also interested in assessing China's role in how it acts to resolve the conflict in the Middle East.

In the research results we have established that the technologies of public diplomacy and soft power in bilateral relations between Israel and China are syncretic with official diplomacy. They rely on the Chinese cultural characteristics of Guanxi and the logic of transactional interaction characteristic of Israel. China exploits the Israelis' penchant for speedy decision-making in public diplomacy.

Israel's political leaders are realizing the goal of foreign policy technology, which is to use cooperation with China as an irritant to the United States in order to create motivation for it to provide more assistance to Israel. China actively uses English-language media to position itself as a peace-loving, economically developed country ready to cooperate. China seeks to preserve both the Israeli and Palestinian markets for itself, therefore it comes up with peaceful initiatives and behaves as a neutral state interested in the stability of the region in the Middle East.

An analysis of the main technologies of public diplomacy and the use of soft power in bilateral relations between Israel and China showed their focus on mutual motivation for cooperation in the economic sphere. China is trying to convince the Israeli public, as well as influence the critical judgment of the US government about the security of its foreign policy, that is, the content of China's public diplomacy and soft power technologies is to create and maintain the image of its country as a safe, peace-loving state, ready for cooperation, which is beneficial for the interests of partners. Israel is also convincing the public that it is necessary to expand bilateral relations with China, not only to increase trade turnover, but also to encourage the United States to provide more assistance to Israel.

Keywords: *foreign policy, technology, Israel, China, public diplomacy, soft power, international relations, bilateral relations.*

Постановка проблеми.

Відносини Ізраїлю та Китаю переживали різні періоди – від суперечок і ворожнечі до конструктивних взаємовигідних економічних проєктів з активізацією зустрічних зусиль, спрямованих на розширення напрямків торгівельних відносин. Причому, мотивація Китаю, поміж іншого, пов'язана із намаганням отримати від Ізраїлю як можна більше сучасних технологій, в тому числі в безпековій сфері. Ізраїль також зацікавлений у співробітництві, адже потребує розвинутої транспортної інфраструктури, насамперед для морського транспорту. Однак, на шляху розширення співробітництва двох країн часто виникають перешкоди, пов'язані з настійливими рекомендаціями США, адресовані Ізраїлю з об-

меження, а подеколи й згорання співробітництва у певних сферах, вбачаючи в КНР якщо не ворога, то серйозного конкурента на світовому ринку товарами і послугами. Автор статті досліджує як в цих умовах двом країнам вдається розширювати обсяги торгівлі, як відомо її статистика переконливо свідчить про стрімке зростання за останні 25 років. До того ж, важливою складовою цих успіхів є технології м'якої сили та публічної дипломатії, вони реалізовані на практиці у відносинах між двома країнами.

Мета статті полягає у здійсненні аналізу найбільш актуальних аспектів практики з реалізації технологій публічної дипломатії, м'якої сили у двосторонніх відносинах КНР та Ізраїлю.

Для України досвід реалізації цих технологій є безумовно цінним, і в цьому полягає актуальність запропонованої статті. Причому необхідна не проста репродукція цих технологій, а творче їх використання. Тут важливий самий підхід, як вчинити до протилежної сторони так, щоб запити першого суб'єкта – ініціатора з розширення відносин, їх активізації перетворилися б на мотив другого суб'єкта – реципієнта. Автором використані ряд загальних **методів дослідження**, серед яких – аналіз, синтез, індукція, дедукція, порівняльний метод та прогнозування.

Аналіз останніх досліджень і публікацій.

Зазначимо, існує чимало дослідницьких матеріалів, втілених у статтях, монографіях та інших джерелах з тематики, близької до заявленої нами. Наприклад, передісторію взаємин двох країн а також причини взаємної зацікавленості в розвитку двосторонніх відносин дослідив Д.Каф'єро [Cafiero, 2023]. Він не тільки висвітлює загальну картину відносин між Ізраїлем і Китаєм упродовж історії, а також здійснює прогноз їх розвитку.

Р.Йеллінек у своїх публікаціях спеціалізується на зростаючих відносинах Китаю з країнами Близького Сходу, зокрема з Ізраїлем [Yellinek 2021: 6]. Чимало уваги він приділяє технологіям двосторонніх відносин, зовнішньої політики. Інші автори: Д.Шанцер, Ш.Ефрон, М.Рассер і Е.Хіксон досліджували як відбувалось у недавньому минулому і відбувається зараз зняття протиріч між США та Ізраїлем у галузі контролю за забезпеченням передачі високих технологій Китаю [Schanzer, Efron, Rasser, Hicks 2022: 4]. На успішність технологій публічної дипломатії в зовнішній політиці та використання м'якої сили впливає готовність цільової аудиторії позитивно сприймати інформаційні повідомлення. Розкриттю цієї особливості, властивої суспільному середовищу Китаю, присвячена стаття китайського дослідника Шуншан Му [Chunshan 2023].

Можливості та виклики Ізраїльсько-Китайських відносин розглядають А.Оріон і Г.Лаві [Orion, Lavi 2019]. Вони зосередили увагу на тих політичних системних, культур-

них та інших засадах обох країн, на яких можливо успішно задіяти м'яку силу та публічну дипломатію. Актуальним також є положення авторів про те, що підтримка паралельних відносин із країнами, які є противниками одна одної, є важливою рисою зовнішньої політики Китаю. Таким чином, ця риса є актуальною для Ізраїлю з метою підтримання стабільності на Близькому Сході та у разі необхідності врегулювання сучасного гострого збройного конфлікту з Палестиною.

Результати досліджень RAND Corporation у 2020р., зведені в звіти, що опублікували автори Ш.Ефрон, К.Швіндт, Е.Гаскель [Efron, Schwindt, Haskel 2020]. Вони включають аналіз масштабів та характеру китайських інвестицій в ізраїльські технології та інфраструктуру, а також аналіз наслідків для безпеки, які вони представляють для Ізраїлю та всього світу. Це дослідницька робота, яка ґрунтується на нетаємних та загальнодоступних матеріалах, а також інтерв'ю з більш ніж дюжиною нинішніх та колишніх урядовців Ізраїлю та США, профільних експертів та керівників бізнесу. Їх висновки стосуються й причин взаємної аттрактивності в двосторонніх відносинах Ізраїлю з Китаєм.

Д.Гал зосередився на особливостях двосторонніх відносин між двома країнами – Ізраїлем та Китаєм у галузі провідних технологій безпекового та подвійного призначення, ролі Сполучених Штатів Америки як стримуючого чинника в розширенні цих відносин [Gal 2019].

Цікаві статистичні дані містить стаття Е.Дорон стосовно торгівельних відносин Ізраїлю з країнами світу під час пандемії, саме тоді спостерігалось зниження її обсягів, якщо ж порівнювати дані двосторонніх відносин Ізраїлю з Китаєм, США та ЄС, то найменше постраждала торгівля саме з Китаєм [Doron 2021]. На підставі аналізу цих та інших даних статистики, наведених дослідницею, можливо дійти висновків про важливість двосторонніх відносин Ізраїлю та Китаю, незважаючи на перепони з боку США щодо розширення цих взаємин.

Інтернет-видання також слугують важливим ресурсом з розкриття позицій політичних

лідерів Ізраїлю до ролі Китаю в двосторонніх відносинах з першим, пояснюючи мету – активізувати присутність США на Близькому Сході, зокрема в Ізраїлі [Нетаньяху 2023].

Виклад основного матеріалу.

Публічна дипломатія як феномен сучасних міжнародних відносин аж ніяк не винахід останніх десятиліть, як це нерідко стверджують. Як інструмент держави «публічна дипломатія» була вперше позначена Е.Мюрроу, колишнім міністром Інформаційного агентства США (USIA) ще 1963р. [Murrrow 1963]. Згідно з визначенням Е.Поттера, «публічна дипломатія – це така поведінка, за допомогою якої уряд робить спроби вплинути на думку людей чи еліт інших країн, переслідуючи мету зробити дії цільових країн кращими для уряду» [Potter 2003: 43-64]. Як відомо, в Україні ухвалена стратегія публічної дипломатії. Вона з сучасних позицій детермінує публічну дипломатію.

Отже, Публічна дипломатія – це система заходів, за допомогою яких держава комунікує з громадськістю інших держав та впливає на формування суспільної думки населення інших країн для просування своїх національних інтересів і реалізації зовнішньополітичних цілей. Інструменти публічної дипломатії дають змогу значно розширити охоплення аудиторії, будувати нові партнерства, залучати представників сфер, що перебувають за межами сфери впливу офіційних органів влади (неурядових організацій, бізнесу, аналітичних центрів, освітніх установ, молоді, лідерів суспільної думки та окремих громадян) [Стратегія публічної дипломатії 2021].

Д.Най та Ж.Меліссен безпосередньо звернули увагу використання інструментарію публічної дипломатії на користь поширення «м'якої сили» держави: політичних і культурних цінностей і установок [Melissen, Nye 2006]. Значну роль у поширенні публічної дипломатії, м'якої сили має запровадження Інтернету та соціальних мереж. Поява розробленої методології використання «м'якої сили» майже одночасно з інструментом її необмеженого поширення простими та дешевими способами зумовило стрибкоподібне підвищення ваги публічної дипломатії у сучасних міжна-

родних відносинах.

Розглядаючи технології публічної дипломатії, м'якої сили у двосторонніх відносинах Ізраїлю та КНР, варто зазначити їх синкретизм з офіційною дипломатією. На технологіях у цій сфері позначається наділення самих себе цих країн особливим статусом. Китай позиціонує себе як носій культури Гуаньсі. Особливість її в тому, що на відміну від західних суспільств, де на перший план у взаємовідносинах виходить транзакційна логіка взаємодії, китайський підхід наголошує на розвитку та оптимізації стосунків через взаємну повагу та вдячність. Китайська культура розглядає відносини як постійний процес, що розвивається та відображає мінливі обставини. Цей підхід є радше стратегічним, ніж альтруїстичним [Ye 2023].

Логіка взаємовідносин в Ізраїлі побудована на принципах, що суттєво не суперечать вищезазначеним (стосовно Китаю). Багато ізраїльтян знають один одного. Ізраїльтянин постійно спирається у своєму житті на знайомих по дому, саду, школі, армії, університету, курсам, гурткам, клубам, синагозі, роботі. Навіть у анкеті прийому на роботу нерідко є пункт: «Хто з працівників нашої компанії може вас рекомендувати?» Таким чином, не так важливо, що ти знаєш, важливо, кого ти знаєш. Ізраїльтяни, зазвичай, приступають до справи відразу, обмежуючись лише парою фраз любов'язності, без довгого вступу, прийнятого в Європі та Америці. Характерно також швидке прийняття рішень, готовність до миттєвої дії та очікування того ж самого від бізнес-партнерів. Тут варто підкреслити деяку суперечність з традиціями в Китаї, де розміркованість у прийнятті рішень під час зустрічей час від часу виводить з рівноваги представників Ізраїлю. В останньому – дуже гнучкий підхід до правил і практик, що склалися, будь-яке правило сприймається як база для змін [Дев'ять важливих рис 2017].

Ось на тлі цих особливостей обидві країни будують двосторонні відносини. Слід зазначити взаємну мотивацію до розвитку двосторонніх відносин в економіці, що позначається на успішності технологій публічної дипломатії та м'якої сили. Як

пише Д.Каф'єро, китайсько-ізраїльські економічні зв'язки обширні в багатьох секторах, включаючи інвестиції, технології, інфраструктуру, логістику, наукову співпрацю, туризм, будівництво та освіту [Сафієго 2023].

Технології зовнішньої політики на вищому рівні Ізраїлю орієнтовані в тому числі на використання співробітництва з Китаєм як подразника для США, їх мотивації до надання більшої допомоги Ізраїлю [Нетаньяху 2023].

В свою чергу, особливість зовнішньої політики КНР через технології публічної дипломатії та м'якої сили, орієнтовані на мезо- і мікро-рівні, можна проілюструвати наступним чином. Оскільки китайські гравці прагнуть технологічних інновацій і більшого політичного впливу, вони застосували три основні підходи до завоювання прихильності в ізраїльських медіа-колах: пряме звернення до ізраїльської громадськості в місцевих газетах на івриті, цільове використання ізраїльських ЗМІ (особливо CRI) в ізраїльській аудиторії, а також зусилля щодо залучення відомих громадських діячів, дружньо налаштованих по відношенню до Китаю, для посилення сприятливих повідомлень, що передаються на цих місцевих ізраїльських і китайських платформах [Yellinek 2021: 4]. Причому, спочатку повідомлення китайської пропаганди були у дусі КПК, наприклад: «Далай-лама знову бреше», або «ЦРУ управляло Тибетськими контраст 1959 року» [Utumqi Riot 2011].

Проте в деяких випадках китайське посольство в Ізраїлі з часом стало дещо складнішим або локалізованішим з точки зору розміщення інформації в ЗМІ та предмету публічної дипломатії. Починаючи з 2010 року, принаймні частина контенту, створеного посольством Китаю, почала істотно змінюватися як за тоном, так і за адаптацією до місцевих умов. Ці повідомлення також почали представляти контент, більш адаптований для ізраїльської громадськості, а не просто повторювати і переробляти типові повідомлення КПК. Посольство почало концентруватися на діяльності співробітників посольства, приділяючи особливу увагу роботі з мас медіа в Ізраїлі, продуктивним дипломатичним та діловим зустрінням, а також участі громадськості в

Ізраїлі.

Такий підхід актуалізувався у зв'язку з необхідністю зняття напруги у трикутнику США-Ізраїль-КНР. Історія суперечок США з Ізраїлем через економічну взаємодію останнього з Китаєм сягають ще 1990-х рр. Тоді основою двосторонніх відносин Ізраїлю та Китаю був експорт оборонних технологій до Китаю. Вашингтон час від часу загострює ситуацію реагуванням на продаж Ізраїлем Китаю бортової радіолокаційної системи Phalcon (1999р.), модернізацію безпілотних літальних апаратів Harpy (2004р.). Реакція США була доволі жорсткою, з вимогою зробити кадрові перестановки у міністерстві оборони Ізраїлю, погрозою призупинити співробітництво у розробці літака F-35 тощо [Schanzer, Efron, Rasser, Hickson 2022: 4].

Зі свого боку Китай намагається переконати громадськість Ізраїлю у своїй миролюбній зовнішній політиці. Найбільш суттєва зміна в повідомленнях китайського посольства відбулася у вересні 2015 р., коли тодішній посол Китаю Чжан Юнсінь почав напряду спілкуватися з громадськістю Ізраїлю, він написав статтю у провідній англійській газеті Ізраїлю «Jerusalem Post». Метою цих статей було завести ретельному аналізу діяльності Китаю в його двосторонніх відносинах з Ізраїлем, що ставили останній в незручне становище перед США [Yellinek 2019].

Інший приклад візьмемо з історії про ухвалення угоди на будівництво морського порту в районі м. Хайфа. Тоді, незважаючи на опір з боку США, китайським чиновникам вдалося переконати громадськість Ізраїлю і заспокоїти американців у безпеці для національної безпеки Ізраїлю цього проекту. Поряд з численними статтями китайського посла про порт Хайфа, китайське посольство також співпрацювало з «Jerusalem Post» над публікацією спеціального випуску журналу, в якому представлені китайські повідомлення про порт [Yellinek 2021: 6]. До журналу увійшли матеріали, Чжана Юнсіня, а також президента Ізраїлю Реувен Рівліна. Тобто, було видно зустрічні зусилля обох країн. Незважаючи на всі розбіжності, проект зрештою просунувся вперед. Незважаючи на побоювання затримок че-

рез пандемію коронавірусу та тривалі обговорення наслідків угоди, порт відкрився у вересні 2021р., як і планувалося. Привертає увагу та дипломатична вишуканість, з якою посол Китаю в Ізраїлі Чжан Юнсінь написав статтю у «Jerusalem Post» [Yongxin 2017]. Технологія мотивації до розширення двосторонніх зв'язків полягає у наступному. У назві статі – «Нова ера розвитку Китаю є безпрограшною для Ізраїлю», міститься елемент впевненості у позитивному майбутньому Ізраїлю та Китаю, якщо вони й надалі будуть діяти разом. Підкреслено могутність Китаю як світового лідера, його ВВП за останні п'ять років виріс з 8трлн. \$ до 12 трлн. \$. План розвитку Китаю складений на 30 років, підкреслюється у статті. Безумовно, такий авторський жест переконує у надзвичайно високій стабільності розвитку партнера. Автор використав посилюючу конструкцію, адже Китай проводитиме ширші та сміливіші соціально-економічні реформи, дотримуючись при цьому своєї політики відкритості.

Миролобність Китаю, підкреслена в статті, теж викликає позитивні емоції читача: «Китай ніколи не буде прагнути гегемонії або експансії, але зобов'язується встановити новий тип міжнародних відносин, що характеризуються взаємною повагою, чесністю, справедливістю та взаємовигідною співпрацею». Вдалих прийом, на наш погляд, є ототожнення двох країн з однією сім'єю, що мало місце у промові Б.Нетаньяху та наведено у статті: «...співпраця наших двох країн - це «шлюб, укладений на небесах». Цього року виповнюється 25 років від встановлення дипломатичних відносин між Китаєм та Ізраїлем. За останні 25 років наша дружба зміцнилася, а наша двостороння співпраця є найкращою в історії».

І ще одна думка напрошується у зв'язку з новим спалахом конфлікту між Ізраїлем і Палестиною. Виникає питання, чи зможе Китай бути чесним і безстороннім посередником із врегулювання цього конфлікту? Як показує історія, Китай поступово йшов на зближення з Ізраїлем, по мірі того, як зростав його економічний інтерес до цієї країни. Однак, нам також відома й загальна позиція КНР як країни, зацікавленої не стільки у врегулюванні близь-

косхідного конфлікту, скільки у стабілізації обстановки в цьому регіоні. Дані попередніх шести років свідчать про переважаючий рівень торгівлі з Ізраїлем у 70 разів, у порівнянні з Палестиною [Guo 2019: 147-160].

Тоді як зрозуміти офіційну позицію Пекіна стосовно врегулювання цього конфлікту, всупереч інтересам Ізраїлю, шляхом створення Палестинської держави? Очевидно, Китай впевнений, що Ізраїль настільки зацікавлений і мотивований до співпраці з ним, що висловлювання китайського лідера – усього лише підтримання іміджу миролобності в зовнішній політиці. До того ж, Китай не хоче втратити й ринок Палестини, а отже такий крок Сі Цзіньпіна слід розглядати як технологію публічної дипломатії на розширення двосторонніх відносин з Палестиною, не втрачаючи Ізраїль з поля зору своїх інтересів.

Висновки.

Аналіз основних технологій публічної дипломатії та застосування м'якої сили у двосторонніх відносинах Ізраїлю та КНР показав їх зорієнтованість на взаємну мотивацію до співробітництва в економічній сфері. Оскільки взаємне тяжіння до співпраці продиктовано інтересами країн і вони вбачають один в одному надійних партнерів, то особливих, надзвичайних зусиль технології публічної дипломатії не потребують. Разом з тим, розширення співпраці між ними обмежується конкретними діями Сполучених Штатів Америки, що постійно контролюють ситуацію у двосторонніх відносинах між Ізраїлем та Китаєм, унеможливаючи передачу технологій для потреб національної оборони останнього. Тож Китай на офіційному рівні намагається переконати громадськість Ізраїлю, а також вплинути на критичність суджень уряду США про безпечність своєї зовнішньої політики, тобто зміст технологій публічної дипломатії та м'якої сили Китаю полягає у створенні й підтриманні іміджу своєї країни як безпечної, миролобної держави, готової йти на зустріч будь-яким ініціативам, зорієнтованим на задоволення інтересів партнерів двосторонніх відносин.

За останні десятиліття публічна дипломатія Китаю трансформувалась з ідеологічних

повідомлень на прийнятний до ізраїльської аудиторії зміст. Активно працює посольство КНР, особисто посол, звертаючись до ізраїльтян через англомовні ЗМІ. Вище керівництво Ізраїлю також переконує громадськість в необхідності розширення двосторонніх відносин з КНР, причому не тільки з метою збільшення товарообігу, а також стимулювати США до надання більшої допомоги Ізраїлю, насамперед в безпековій сфері.

Пропонуючи врегулювати конфлікт між Ізраїлем та Палестиною через створення держави Палестина, КНР не сподівається, що США підуть на такий крок. Їх пропозиція, швидше, розглядається як технологія публічної дипломатії, адресована Палестині, вона націлена на підтримання економічних зв'язків з цією автономією. Офіційний Ізраїль переконаний у високій мотивації Китаю до під-

тримання двосторонніх відносин з Ізраїлем і тому, на наш погляд, не починатиме гострих дискусій з Китаєм через його заяву. Отже, технології публічної дипломатії Ізраїлю, націлені на розширення двосторонніх економічних відносин з Китаєм. У процесі їх реалізації Ізраїль спостерігає за реакцією США аби не погіршити двосторонні відносини зі своїм стратегічним партнером. В свою чергу, КНР реалізує свою публічну дипломатію та м'яку силу заради переконання громадськості Ізраїлю на макро-, мезо- і мікро-рівнях у виключній вигоді двосторонніх відносин. Технології звернення Китаю до Ізраїлю реалізуються через інформаційні повідомлення мотивуючого характеру, переважно, використовуючи англомовні ЗМІ, інтернет-ресурси, соціальні мережі.

Бібліографічні посилання

- “Urumqi Riot,” Xinhua News Agency, Chinese Embassy in Israel, “Ethnic Unity - the Source of Happiness in Xinjiang,” Chinese Embassy in Israel. (2011). *Embassy News*. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <http://il.china-embassy.org/eng/sgxw/t836667.htm> (дата звернення 01.09.2023)
- Cafiero, G. (2023). How Steady Are China-Israel Relations? *Arab Center Washington DC*, Aug, 28 [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://arabcenterdc.org/resource/how-steady-are-china-israel-relations/> (дата звернення 28.08.2023 р.)
- Chunshan, Mu. (2023). The Chinese Public Is Closely Watching the Israel-Hamas War. *The diplomat*. October, 13. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://thediplomat.com/2023/10/the-chinese-public-is-closely-watching-the-israel-hamas-war/> (дата звернення: 13.10.2023)
- Doron, E. (2021). Trade in Goods and Services Between Israel and China in the Era of COVID-19. [Електронний ресурс]. Режим доступу: https://www.researchgate.net/publication/356776448_Trade_in_Goods_and_Services_Between_Israel_and_China_in_the_Era_of_COVID-19 (дата звернення 27.08.2023)
- Efron, S., Schwindt, K., Haskel, E. (2020). Chinese Investment in Israeli Technology and Infrastructure. *Santa Monica: RAND Corporation*.
- Gal, D. (2019). The U.S.-China-Israel Technology Triangle. *Council on Foreign Relations*, July 30. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://www.cfr.org/blog/us-china-israel-technology-triangle> (дата звернення 01.09.2023)
- Guy, B. (2019). China and the Palestinian-Israeli Conflict. *Confluences Méditerranée*, 109(2), 147-160 [Електронний ресурс]. Режим доступу: https://www.cairn-int.info/article.php?ID_ARTICLE=E_COME_109_0147&contenu=article (дата звернення 29.08.2023 р.)
- Melissen, J. (2007). *The New Public Diplomacy: Soft Power in International Relations*. London: Palgrave. [Електронний ресурс]. Режим доступу: http://www.foreignpolicy.com/articles/2006/02/22/think_again_soft_power (дата звернення 29.08.2023)
- Murrow, Edward R. (1963). Commencement speech at East Carolina College's graduation 1963. *East Carolina University Digital Archives*. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://digital.lib.ecu.edu/3493> (дата звернення: 29.08.2023)
- Orion, A., Lavi, G. (2019). Israel-China Relations: Opportunities and Challenges. *The Institute for National Security Studies*. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://www.inss.org.il/publication/israel-china-relations-opportunities-and-challenges/> (дата звернення: 29.08.2023)

- Potter, E.H. (2003). Canada and the New Public Diplomacy. *International Journal*, 58(1), 43-64.
- Schanzer, J., Efron, S., Rasser, M., Hickson, A. (2022). Aligning U.S.-Israeli Cooperation on Technology Issues and China. *Washington: Center for a New American Security*, 23p.
- Ye, Xue. (2023). Guanxi Culture's Role in China's Great Power Diplomacy and Foreign Policy. *E-International Relations*. Oct. 6. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://www.e-ir.info/2023/10/06/guanxi-cultures-role-in-chinas-great-power-diplomacy-and-foreign-policy/> (дата звернення 06.10.2023)
- Yellinek, R. (2019). Israel in the Sino-US Great Power Competition. *East-West Center "Asia Pacific Bulletin"*, 463, March 5. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://www.eastwestcenter.org/publications/israel-in-the-sino-us-great-power-competition> (дата звернення 01.08.2023)
- Yellinek, R. (2021). How China Learned to Harness Israel's Media and Booming Tech Scene. *CarnegieEndowment.org. Washington: Carnegie Endowment for International Peace. Publications Department*. 16p., P.4.
- Zhan, Yongxin. (2017). China's new era of development is win-win with Israel. *Jerusalem Post*, October 26. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://www.jpost.com/opinion/chinas-new-era-of-development-is-win-win-with-israel-508572> (дата звернення 01.09.2023)
- Дев'ять важливих рис ізраїльського менталітету для бізнесменів. (2017). *Landlord*, 07 лютого. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://landlord.ua/agrostrategii/devyat-vazhnih-osobennosey-israillskogo-mentaliteta-kotorie-neobhodimo-prinimat-vo-vnimanie-v-peregovorah/> (дата звернення 01.08.2023)
- Нетаньяху бачить позитив у зростанні впливу Китаю на Близькому Сході. (2023). *Дзеркало тижня*. 29 червня. [Електронний ресурс]. Режим доступу: <https://zn.ua/ukr/usa/netanjahu-bachit-pozitiv-u-zrostanni-vplivu-kitaju-na-blizkomu-skhodi.html> (дата звернення 29.08.2023)
- Стратегія публічної дипломатії Міністерства закордонних справ України на 2021-2025 роки. (2021). [Електронний ресурс]. Режим доступу: https://mfa.gov.ua/storage/app/sites/1/Стратегія_public-diplomacy-strategy.pdf (дата звернення 29.08.2023)

References

- "Urumqi Riot," Xinhua News Agency, Chinese Embassy in Israel, "Ethnic Unity - the Source of Happiness in Xinjiang," Chinese Embassy in Israel. (2011). *Embassy News*. Retrieved September 01, 2023 from <http://il.china-embassy.org/eng/sgxw/t836667.htm>
- Cafiero, G. (2023). How Steady Are China-Israel Relations? *Arab Center Washington DC*, Aug, 28 Retrieved August 28, 2023 from <https://arabcenterdc.org/resource/how-steady-are-china-israel-relations/>
- Chunshan, Mu. (2023). The Chinese Public Is Closely Watching the Israel-Hamas War. *The diplomat*. October, 13. Retrieved October 13, 2023 from <https://thediplomat.com/2023/10/the-chinese-public-is-closely-watching-the-israel-hamas-war/> (дата звернення: 13.10.2023)
- Deviat vazhlyvykh rys izraillskoho mentalitetu dlia biznesmeniv [Nine important features of the Israeli mentality for businessmen]. (2017). *Landlord*, 07 liutoho. Retrieved from October 1, 2023 from <https://landlord.ua/agrostrategii/devyat-vazhnih-osobennosey-israillskogo-mentaliteta-kotorie-neobhodimo-prinimat-vo-vnimanie-v-peregovorah/> (in Ukrainian)
- Doron, E. (2021). Trade in Goods and Services Between Israel and China in the Era of COVID-19. Retrieved August 27, 2023 from https://www.researchgate.net/publication/356776448_Trade_in_Goods_and_Services_Between_Israel_and_China_in_the_Era_of_COVID-19
- Efron, S., Schwindt, K., Haskel, E. (2020). Chinese Investment in Israeli Technology and Infrastructure. *Santa Monica: RAND Corporation*.
- Gal, D. (2019). The U.S.-China-Israel Technology Triangle. *Council on Foreign Relations*, July 30. Retrieved September 01, 2023 from <https://www.cfr.org/blog/us-china-israel-technology-triangle>
- Guy, B. (2019). China and the Palestinian-Israeli Conflict. *Confluences Méditerranée*, 109(2), 147-160 Retrieved August 29, 2023 from https://www.cairn-int.info/article.php?ID_ARTICLE=E_COME_109_0147&contenu=article
- Melissen, J. (2007). *The New Public Diplomacy: Soft Power in International Relations*. London: Palgrave. Retrieved August 29, 2023 from http://www.foreignpolicy.com/articles/2006/02/22/think_again_soft_power

- Murrow, Edward R. (1963). Commencement speech at East Carolina College's graduation 1963. *East Carolina University Digital Archives*. Retrieved August 29, 2023 from <https://digital.lib.ecu.edu/3493>
- Netaniakhu bachyt pozytyv u zrostanti vplyvu Kytaiu na Blyzkomu Skhodi [Netanyahu sees a positive in China's growing influence in the Middle East]. (2023). *Dzerkalo tyzhnia. 29 chervnia*. Retrieved from October 10, 2023 from <https://zn.ua/ukr/usa/netanjakhu-bachit-pozitiv-u-zrostanti-vplyvu-kitaju-na-blizkomu-skhodi.html> (in Ukrainian)
- Orion, A., Lavi, G. (2019). Israel-China Relations: Opportunities and Challenges. *The Institute for National Security Studies*. Retrieved August 29, 2023 from <https://www.inss.org.il/publication/israel-china-relations-opportunities-and-challenges/>
- Potter, E.H. (2003). Canada and the New Public Diplomacy. *International Journal*, 58(1), 43-64.
- Schanzer, J., Efron, S., Rasser, M., Hickson, A. (2022). Aligning U.S.-Israeli Cooperation on Technology Issues and China. *Washington: Center for a New American Security*, 23p.
- Stratehiia publichnoi dyplomatii Ministerstva zakordonnykh sprav Ukrainy na 2021-2025 roky* [Public diplomacy strategy of the Ministry of Foreign Affairs of Ukraine for 2021-2025]. Retrieved from September 29, 2023 from <https://mfa.gov.ua/storage/app/sites/1/Стратегія/public-diplomacy-strategy.pdf> (in Ukrainian)
- Ye, Xue. (2023). Guanxi Culture's Role in China's Great Power Diplomacy and Foreign Policy. *E-International Relations. Oct. 6*. Retrieved October 06, 2023 from <https://www.e-ir.info/2023/10/06/guanxi-cultures-role-in-chinas-great-power-diplomacy-and-foreign-policy/>
- Yellinek, R. (2019). Israel in the Sino-US Great Power Competition. *East-West Center "Asia Pacific Bulletin"*, 463, March 5. Retrieved August 01, 2023 from <https://www.eastwestcenter.org/publications/israel-in-the-sino-us-great-power-competition>
- Yellinek, R. (2021). How China Learned to Harness Israel's Media and Booming Tech Scene. *CarnegieEndowment.org. Washington: Carnegie Endowment for International Peace. Publications Department*. 16p.
- Zhan, Yongxin. (2017). China's new era of development is win-win with Israel. *Jerusalem Post*, October 26. Retrieved September 01, 2023 from <https://www.jpost.com/opinion/chinas-new-era-of-development-is-win-win-with-israel-508572>